# 113 年國立政治大學 X 南山人壽職場銜接計畫簡章

## 壹、宗旨:

- 一、 透過產學合作,協助發掘、培訓優質業務人才。
- 二、 提供培訓機會供學生實際認識金融保險產業環境。
- 三、 培訓期間協助學生考取專業金融保險證照,提升競爭力。
- 四、 提供課程培訓及職涯培訓,透過課程培訓培養學生正確商業保險知識;透過職涯培訓實際提供銜接職場機會,並提供最高額30萬獎金。

## 貳、對象:

國立政治大學學生(限大二至大四在學學生)。

#### 參、名額:

希望種子計畫學生:錄取20位名額。

#### 肆、獎助金條件:

- 一、須於8月正式進入職涯培訓前,考取2張金融證照:金融常識與職業道 德、人身保險證照(詳細洽詢業務主管)。
- 二、完成培訓120小時。
- 三、提供學務處職涯中心開立個人希望種子認證。

#### 伍、培訓日期:

自113年7月1日起至113年8月31日止。

7月份為課程培訓;8月份為職涯培訓,其中七月課程培訓60小時;八月職涯培訓60小時。

#### 陸、培訓獎助金:

完成培訓總時數 120 小時之希望種子計畫學生頒發新臺幣 12,000 元整,於次月 15 日發放。

## 柒、培訓內容

## (一)七月課程培訓:

日期/時間	内容
7月1日 15:00-16:30	實習破冰與認識
7月2日 9:00-16:30	團隊規章&實習理念 保險的意義與功能 三階段四問題 理財矩陣 南山三寶
7月3日 9:00-16:30	壽險 醫療險 (日額、實支實付、手術、重疾、癌症、長照) 意外險與旅平險 主力商品課程 保單健診
7月4日 9:00-16:30	組織準客戶 建立普通問題與個別問題 激勵成交/售後服務與轉介紹 最佳銷售&理賠實務
7月5日 9:00-12:00	壽險制度 網路招攬注意事項 四星會 結業頒獎

※以上七月份日程表固定總時數為 30 小時,其餘 30 小時以彈性方式參與晨會、商品通關、客戶陪訪、主管面談補足時數。

#### (二)八月職涯培訓:

- (1) 八月份職涯培訓將銜接正式業務工作。
- (2) 八月份職涯培訓須取得人身保險業務員資格與金融道德常識合格證照。
- (3)八月份實習生將參加南山人壽優質人才培訓計畫,優質人才培訓計畫課程八月份總時數為48小時,詳細時程表以南山人壽優質人才培訓部公佈為主,不足之12小時由主管安排訓練補足。

### 捌、職場銜接計畫:

完成實習計畫者,將實施以下職場銜接事項:

- (一)協助登錄南山人壽業務代表,即具人身保險銷售資格。
- (二) 需接續參與八月份南山人壽優質人才培訓計畫:
  - (1) 提供為期一年四階段(共204小時)教育訓練課程時數。
  - (2) 符合每階段銷售收入標準,最高提供30萬元專案獎金。
- (三)協助輔導財產保險證照、銷售外幣收付非投資型保險商品證照、投資型 保險商品證照。

# 玖、申請方式

- (1)申請文件:
  - (一)申請書(附件一)
  - (二)前一學期成績單。
- (2)申請方法:

將備妥之申請文件寄至承辦窗口信箱,e-mail:willfly424@gmail.com。 (收件主旨請填寫:政大-系級-姓名申請 113 年南山人壽鑫大發職場銜接計書。)

#### (3)審查方式:

由南山人壽鑫大發通訊處審核小組書面審查。

# (4)申請期程:

日期	內容
即日起~5月29日	申請收件
6月1日~6月2日	面試
6月3日	放榜
6月5日	實習意願確認

# 拾、實習內容:

配合南山人壽鑫大發通訊處之各項活動、課程,項目如下:

項目	內容
(一) 晨會課程	課程內容: 1. 銷售實務 2. 理賠實務 3. 商品分析 4. 徵才實務
(二)業務銜訓課程	<ol> <li>5. 醫療講座</li> <li>課程內容:</li> <li>1. 保險意義與功能</li> <li>2. 三階段四問題</li> <li>3. 主力商品</li> <li>4. 推銷六大步驟</li> <li>5. 網路招攬與法規注意事項</li> </ol>
(三)公會輔導證照課程	人身保險業務員輔導課程
(四) 夢想起飛講座	績優業務主管講座
(五)業務單位運作會議	<ol> <li>單位例行事項布達</li> <li>業績進度追蹤</li> <li>商品解析</li> <li>銷售通關演練</li> <li>臨時動議</li> </ol>
(六)業務單位例行活動	<ol> <li>1. 參與公益活動</li> <li>2. 參與運動類型活動</li> <li>3. 參與特定節日活動(父親節、中秋節等)</li> </ol>

#### 附件一

姓名		出生年月日		
科系/年級		學號		
家鄉城市		手機		
Line ID		興趣		
自我介紹				
:個性、專長、社團、幹部經	· 驗、得獎紀錄	、求職產業方向、	未來展望等。	

如有相關問題,請逕洽南山人壽聯絡窗口白耕宇先生,電話:0971-855-396